

ČUJEŠ “SPECIJALIST ZA VELEPRODAJU” I POMISLIŠ “TKO ME ZOVE”?

Pozdrav!

Tele2 je izazovna kompanija za rad. Za nas dobro nije dovoljno dobro. Želimo izvrsnost. Više od drugih radimo na tome da stvorimo vrijednost za naše korisnike. Naša se industrija i zahtjevi korisnika konstantno mijenjaju. Stoga su nam potrebni zaposlenici koji mogu osporiti zastarjele načine razmišljanja; zaposlenici koji poduzimaju smjele inicijative i spremni su naporno raditi kako bi ih i ostvarili. Za takve zaposlenike nudimo nagrade. Nudimo konkurentnu naknadu i pogodnosti. Pozdravljamo i slavimo pobjede. I imamo sreću da djelujemo u jednom od svjetskih najdinamičnijih i najbrže rastućih tržišta.

Općenito o poslu

U Odjelu za razvoj poslovanja, roaming i veleprodaju osoba na poziciji Specijalista za veleprodaju odgovarat će Voditeljici odjela za razvoj poslovanja, roaming i veleprodaju te biti odgovorna za upravljanje veleprodajom Poslodavca, uključujući nacionalno međusobno povezivanje, te propise vezane uz Europsku uniju.

Što ćeš raditi?

Kao Specijalist za veleprodaju bit ćeš odgovoran/na za vođenje računa o računu dobiti i gubitka vezano uz veleprodaju u smislu planiranja, predviđanja i ispunjavanja ciljeva kao i za implementaciju veleprodajne strategije Poslodavca / Grupe uzimajući u obzir nastale promjene u regulatornom i tržišnom okruženju. Obavljat ćeš aktivnosti vezane za prekomjernu uporabu/zloporabu, sporove, potraživanja i pritužbe vezanih uz veleprodajno područje te svakodnevno upravljati ugovorima o međupovezivanju. Upravljat ćeš aktivnostima vezanima uz nadzor i analizu prometa i rukovoditi ugovorima dobavljača kako bi se osigurala obveza i ispunjenje ugovora o razini usluge kao i razvijati i upravljati proizvodima i ponudama vezanima uz međunarodni promet u suradnji s odjelom korisničkih segmenata. Bit ćeš odgovoran/na za administraciju zahtjeva veleprodajnih partnera te vođenje uvođenja relevantnih usluga. Suradivat ćeš s ostalim odjelima poput marketinških komunikacija, prodaje, proizvodnje, financija, odnosa s korisnicima i menadžmentom u svrhu ispunjenja ciljeva vezanih uz veleprodaju te po potrebi analizirati korisničke prigovore i poteškoće.

Koga tražimo?

Imaš minimalno 3 godine iskustva na istim ili sličnim poslovima. Posjeduješ visokoškolsko obrazovanje ekonomskog ili pravnog usmjerenja. Posjeduješ izvrsne komunikacijske, organizacijske i analitičke vještine. Izvrsno se koristiš engleskim jezikom u govoru i pismu. Znanja poput mrežnih protokola, serverske infrastrukture, baza podataka, skriptiranja i automatizacije predstavljaju dodatnu prednost.

Da bi se uklopio/la u Tele2 moraš biti izazivač – hrabar i nekonvencionalan. Radiš naporno kako bi pronašla/o nova rješenja i dovršio poslove. Brzo reagiraš, brzo djeluješ i brzo donosiš odluke. Otvoren/a si za nove ideje i ne voliš birokraciju. Pokreće te atmosfera brzog tempa, timskog duha i izravne komunikacije te zabave. Poput nas, vidiš promjenu kao jedinu konstantu.

Ako se prepoznaješ u navedenom opisu, pošalji svoj životopis i motivacijsko pismo na e-mail adresu posao@tele2.hr uz napomenu u naslovu maila za koji natječaj se prijavljuješ najkasnije do 12. veljače 2019.